

SPACIO

Marketing Digital

¿QUÉ ES UN EMBUDO DE VENTAS Y CAPTACIÓN?



- Un embudo de ventas y captación es una representación visual del proceso que sigue un cliente potencial que muestra interés en un producto o servicio hasta que realiza la compra. Este embudo se divide en varias etapas:



ATRACCIÓN



INTERACCIÓN



VENTA



CONVERSIÓN



RETENCIÓN

